

CEI Centro de
Economía
Internacional

INTERNACIONALES

SEPTIEMBRE 2019



PANORAMA GLOBAL

*Continúan las tensiones comerciales
Cumbre del G7 en Biarritz*



EUROPA

*Brexit: futuro incierto a días de la fecha de salida
Italia forma nueva alianza de gobierno
Avanza la renegociación del acuerdo UE-México*



AMÉRICA DEL SUR Y CENTRAL

*Mercosur y EFTA finalizan sus negociaciones para un TLC
El Reino Unido otorga fondos para el desarrollo de Brasil
Noruega y Alemania reducen su apoyo financiero a la selva amazónica
Brasil prepara su programa de privatizaciones
Chile refuerza vínculos comerciales con India*



AMÉRICA DEL NORTE

*EE.UU. estudia represalias al impuesto de servicios digitales de Francia
Nuevo acuerdo comercial entre EE.UU. y Japón
Canadá amplía su acuerdo de transporte aéreo con Chile
México cierra oficinas comerciales en el exterior*



ASIA Y ÁFRICA

*Se acrecientan las tensiones entre Japón y Corea del Sur
Israel y Corea del Sur concluyen negociaciones para un TLC
Corea del Sur ratifica TLC con Centroamérica*

PANORAMA GLOBAL

CONTINÚAN LAS TENSIONES COMERCIALES

Durante el mes de agosto, China y Estados Unidos manifestaron en forma reiterada su voluntad de llegar a un acuerdo que ponga fin a las tensiones comerciales en curso. No obstante, durante el mismo mes también anunciaron nuevas medidas proteccionistas.

Como parte del plan para afectar importaciones por US\$ 300.000 millones anunciado en julio (véase [Internacionales del CEI, Agosto 2019](#)), EE.UU. [publicó](#) la lista de productos a los que se les va a aplicar un arancel adicional de 10% en dos etapas. China, en [represalia](#), anunció el 23 de Agosto un arancel de 10% a las importaciones desde EE.UU. por US\$ 75.000 millones, que va realizarse también en dos partes, entre septiembre y diciembre del corriente año. En respuesta a estas medidas, nuevamente, EE.UU. [informó](#) un incremento de 10% a 15% para los aranceles adicionales anunciados en julio 2019 y de 25% a 30% para los productos que fueron afectados en 2018. En el campo tecnológico, Estados Unidos prorrogó por 90 días –hasta el 18 de Noviembre– la autorización para vender insumos o tecnología a la empresa china de telecomunicaciones [Huawei](#).

Según un [estudio](#) de Peterson Institute for International Economics si se tienen en cuenta estas últimas medidas, las exportaciones de EE.UU. a China estarán alcanzadas por un arancel promedio ponderado por comercio de 25,9%, frente a 6,7% que pagan las importaciones provenientes del resto del mundo (antes del inicio de las tensiones, este era de 8%). En el caso de los flujos comerciales inversos, las

medidas de represalia de EE.UU. abarcarán al 96,8% de las importaciones provenientes de China con un arancel promedio ponderado de 24,3% (que era de 3,1% al inicio de las tensiones comerciales). Asimismo, según la [encuesta](#) anual del US China Business Council, estas tensiones comerciales han perjudicado al 80% de las empresas estadounidenses que tienen negocios con China, al tiempo que el 30% concuerda con que reciben un trato inequitativo frente a las empresas chinas.

CUMBRE DEL G7 EN BIARRITZ

El G7 se reunió el 25 y 26 de agosto en Biarritz, Francia. En el marco de dicha reunión, EE.UU. y la UE buscaron acercar posiciones en temas comerciales: mientras la canciller alemana Angela Merkel manifestó que podrían iniciar una negociación comercial amplia pero sin incluir a la agricultura –demanda de Francia–, Trump consideró que es posible un acuerdo con la UE para no aplicar aranceles adicionales a la importación de autos en el marco de la investigación sobre amenazas a la seguridad nacional.

En su breve Declaración, los líderes del G7 expresaron el compromiso por un comercio abierto y justo y por la estabilidad de la economía global. También manifestaron su deseo de reformar la OMC para mejorar su efectividad respecto de la protección de la propiedad intelectual, resolver las diferencias comerciales en forma más rápida y eliminar las prácticas comerciales injustas. Según las [declaraciones](#) del presidente francés, Emmanuel Macron, esto último es para señalar que se necesitan reglas comerciales

multilaterales que permitan tratar ciertas prácticas comerciales de China que

consideran injustas.

EUROPA

BREXIT: FUTURO INCIERTO A DÍAS DE LA FECHA DE SALIDA

A poco más de un mes desde su asunción, Boris Johnson encuentra serias dificultades para garantizar su consigna de campaña de realizar un Brexit con o sin acuerdo el 31 de octubre próximo.

Durante la cumbre del G7 en Biarritz (véase [Panorama Global](#)) Johnson conversó con las autoridades de la UE y publicó una [carta](#) en la que reafirmó su intención de concretar el Brexit “con acuerdo”, solamente si la UE acepta eliminar cualquier salvaguarda sobre la frontera con la República de Irlanda. Caso contrario, una salida sin acuerdo sería el destino más probable.

No obstante, luego del retiro de apoyo del diputado conservador Philip Lee al primer ministro, los miembros del parlamento británico lograron aprobar un proyecto de ley que les otorga a ellos la última palabra sobre el proceso de salida. Así, Johnson deberá arribar a un acuerdo con la UE antes del 19 de octubre o solicitar una nueva prórroga para seguir negociando las condiciones de salida.

En paralelo, el líder de los Comunes, el conservador Jacob Rees-Mogg, ha asegurado que el gobierno intentará aprobar una convocatoria a elecciones anticipadas para mediados de octubre. Analistas señalan que esto podría formar parte de la estrategia de Johnson de forzar una convocatoria electoral

que arroje una mayoría clara y suficiente en pos de ganar respaldo político para efectivizar una salida sin acuerdo.

Mientras se suceden estos vaivenes políticos, el gobierno del RU busca avanzar en la celebración de “acuerdos de continuidad” con los países que comercian con la isla –en agosto se confirmó el [acuerdo](#) con Corea del Sur y la ratificación por parte del Senado chileno de otro acuerdo de continuidad. Bruselas también trabaja con sus medidas de contingencia, en tanto que considera que un Brexit “duro” es la posibilidad más clara.

ITALIA FORMA NUEVA ALIANZA DE GOBIERNO

Tras varios días de tensión al interior de la coalición gobernante formada por la Liga Norte y el Movimiento 5 Estrellas (M5S), el vicepresidente del Consejo de Ministros Matteo Salvini solicitó un voto de censura a su propio gobierno. Esto provocó que el primer ministro Giuseppe Conte presente su dimisión ante el Senado el 20 de agosto y que el presidente de la República, Sergio Mattarella, inicie consultas para explorar la posibilidad de formar un gobierno alternativo y evitar el llamado a elecciones anticipadas. El resultado de esta convulsionada agenda de agosto terminó en la conformación de una alianza entre el Partido Democrático, el Partido Libres e Iguales y el M5S, cambio que resta representatividad a las bancadas de líderes euroescépticos y abre la posibilidad a

que el nuevo gobierno italiano adopte una impronta europeísta.

La reactivación de la economía es uno de los grandes desafíos que deberá afrontar la nueva alianza gobernante. Si bien los mercados financieros han reaccionado positivamente ante estos cambios políticos, uno de los temas urgentes que habría que resolver es el déficit en el presupuesto público que genera conflicto con los requerimientos de la UE. En relación con esto, durante el mes de agosto uno de los principales temas en discusión ha sido la forma de evitar un ulterior aumento del IVA a los bienes y servicios programado para 2020 y 2021 –la alícuota reducida se elevaría del 10% al 13% y la ordinaria del 22% al 26,5%. Si bien esta medida permitiría fortalecer las

arcas del Estado, también podría contribuir a desacelerar la economía del país.

AVANZA LA RENEGOCIACIÓN DEL ACUERDO UE-MÉXICO

El jefe de la Delegación de la UE en México, Klaus Rudischhauser, anunció en agosto que se prevé finalizar las negociaciones por la renovación del Acuerdo de Asociación Económica vigente entre las partes antes de que finalice el año 2019. El único capítulo que quedaría por acordar es el referido a contratación pública, que permitiría que las empresas de los países firmantes puedan participar en las licitaciones de las Administraciones locales europeas y mexicanas. El nuevo acuerdo también incorporaría como novedad la liberalización del sector agropecuario.

AMÉRICA DEL SUR Y CENTRAL

MERCOSUR Y EFTA FINALIZAN SUS NEGOCIACIONES PARA UN TLC

El Mercosur concluyó las negociaciones para el acuerdo de libre comercio con el bloque europeo EFTA, integrado por Suiza, Islandia, Noruega y Liechtenstein. Estos países, cuya población asciende a 14 millones de habitantes, se encuentran entre los de mayor poder adquisitivo del mundo y su PIB conjunto supera el billón de dólares. Poseen una participación destacada tanto en el comercio global de bienes como en el de servicios, lo que permitiría reforzar el intercambio bilateral entre ambos bloques, que actualmente asciende a US\$ 7.000 millones anuales.

En materia de acceso a los mercados, el acuerdo otorga tratamiento preferencial al

97% de la oferta exportable del Mercosur. Además, Suiza y Noruega concedieron al bloque varias cuotas bilaterales, así como aranceles intra-cuota de 0% para algunos de los contingentes agrícolas consolidados en la OMC. Asimismo, el acuerdo alcanza cuestiones regulatorias, en materia de servicios, inversiones, compras públicas, medidas no arancelarias, propiedad intelectual y de agricultura sostenible, entre otras.

EL REINO UNIDO OTORGA FONDOS PARA EL DESARROLLO DE BRASIL

Brasil y el Reino Unido firmaron un memorando de entendimiento por el cual el primero recibirá 100 millones de reales provenientes del Fondo para la Prosperidad del Reino Unido, destinado a impulsar el

crecimiento económico de países en desarrollo. En particular, los recursos serán destinados a la inserción de pymes a las cadenas globales de valor, a la mejora en la eficiencia de funcionamiento de los puertos, al proceso de ingreso de Brasil a la OCDE, a disposiciones de propiedad intelectual y a cuestiones de regulación. Asimismo, el fondo invertirá en distintos sectores de Brasil cerca de 400 millones de reales en proyectos relacionados a facilitación de comercio, ambiente de negocios, energía, ciudades inteligentes, finanzas verdes y salud.

NORUEGA Y ALEMANIA REDUCEN SU APOYO FINANCIERO A LA SELVA AMAZÓNICA

En un contexto de reclamos al gobierno de Bolsonaro por los incendios en la selva amazónica, Alemania anunció un recorte en su presupuesto destinado a proyectos en dicho territorio. A esta medida se sumó la de Noruega, que suspendió su participación económica en el Fondo Amazonia. Este fondo reúne donaciones desde 2008 para financiar proyectos de desarrollo sustentable en la amazonia brasileña, y Noruega ha sido históricamente el mayor contribuyente.

BRASIL PREPARA SU PROGRAMA DE PRIVATIZACIONES

El Gobierno brasileño anunció que otras nueve compañías estatales serían incluidas en su programa de “desestatización”, entre ellas, el correo –la mayor compañía de logística de América Latina– y el Puerto de Santos, el más importante de Brasil. De efectivizarse el anuncio, se espera que el Estado recaude 2 billones de reales, parte de los cuales se destinaría al financiamiento de la educación pública infantil.

Además, se realizarán asociaciones público-privadas en áreas como alumbrado público, prisiones, saneamiento y desechos sólidos; y se están analizando las posibles concesiones de parques nacionales.

CHILE REFUERZA VÍNCULOS COMERCIALES CON INDIA

En el marco de la cumbre del G7 de agosto, Chile y la India reforzaron sus vínculos comerciales. Por un lado, firmaron un acuerdo de cooperación por el cual las compañías farmacéuticas indias podrán participar de las licitaciones de compras de medicamentos que realiza Chile a través de su Central de Abastecimiento del Sistema Nacional de Servicios de Salud. Por el otro, ambas partes destacaron la voluntad de ampliar el acuerdo de alcance parcial que poseen actualmente vigente a uno de libre comercio.

AMÉRICA DEL NORTE

EE.UU. ESTUDIA REPRESALIAS AL IMPUESTO DE SERVICIOS DIGITALES DE FRANCIA

El Representante de Comercio de los EE.UU. (USTR) convocó en agosto a Google, Facebook y Amazon para que testifiquen en el marco de la investigación que realiza bajo el artículo 301 de la ley de comercio de EE.UU. por el impuesto del 3% a los servicios digitales que impuso Francia el mes pasado. Las empresas advirtieron que el impuesto (DST, por su sigla en inglés) afectaría su funcionamiento e implicaría una traslación de la carga a sus consumidores.

El DST francés busca gravar a las empresas tecnológicas multinacionales hasta tanto la OCDE y el G20 acuerden una política en común sobre la materia (véase Internacionales del CEI, Agosto 2019). Debido a que la mayor parte de las empresas afectadas serían estadounidenses, el gobierno de Donald Trump no descarta la implementación de represalias por medio de aranceles al vino de dicho país.

Por su parte, diversos países europeos estudian la posibilidad de implementar algún tipo de DST ya que, entre otros motivos, las empresas mencionadas no declaran sus ganancias en el país de origen de la actividad económica, sino en otros de bajos requerimientos impositivos.

NUEVO ACUERDO COMERCIAL ENTRE EE.UU. Y JAPÓN

El presidente de EE.UU., Donald Trump, y el primer ministro japonés, Shinzo Abe, acordaron, en el marco de la cumbre del G7,

la firma de un acuerdo comercial en septiembre próximo durante la Asamblea General de las Naciones Unidas.

Según lo trascendido a la prensa, el acuerdo cubriría temas agrícolas, de comercio digital e industriales, con excepción del sector automotriz. Desde la cuenta de Twitter de la Casa Blanca, se señaló que Japón compraría el maíz que EE.UU. está dejando de exportar a China debido a las actuales tensiones comerciales. Abe, por su parte, precisó que las compras de maíz permiten resolver el faltante local ocurrido por un problema de plagas en los campos de cultivo en Japón.

El acuerdo –alcanzado en poco más de cinco meses de negociaciones– apunta a permitir que EE.UU. goce de las mismas condiciones comerciales con Japón que los miembros del Tratado Integral y Progresivo de Asociación Transpacífico (CPTPP, por su sigla en inglés), tratado del que EE.UU. se retiró en diciembre de 2018.

La finalización de las negociaciones por el acuerdo se da en paralelo con la entrada en vigor de un protocolo sobre tratados fiscales. Según el secretario del Tesoro, Steve Mnuchin, este permitirá disminuir significativamente los impuestos sobre los intereses, regalías, algunos dividendos directos y ganancias de capital, favoreciendo los flujos de inversión entre los países en cuestión.

CANADÁ AMPLÍA SU ACUERDO DE TRANSPORTE AÉREO CON CHILE

Canadá y Chile ampliaron su acuerdo de transporte aéreo, que otorgará a las aerolíneas más flexibilidad para operar vuelos de pasajeros o de carga con escala en un tercer país, si el destino final es uno de ambos. En un comunicado, Canadá destacó que las medidas servirán para ayudar a que su industria aérea aumente el acceso a los mercados internacionales. Canadá y Chile tienen vigente un tratado de libre comercio desde 1997 que fue modernizado en febrero de este año.

ASIA Y ÁFRICA

SE ACRECIENTAN LAS TENSIONES ENTRE JAPÓN Y COREA DEL SUR

En medio de la creciente disputa comercial entre Japón y Corea del Sur, los dos vecinos asiáticos decidieron implementar restricciones al comercio bilateral. Por un lado, Japón excluyó a Corea del Sur de la “lista blanca” comercial de 27 naciones a las que les aplica restricciones mínimas para las exportaciones de productos sensibles que podrían ser empleados en la industria bélica. La medida está vigente desde el 28 de agosto y se encuadra como una medida de seguridad en el control de las exportaciones. Por su parte, Corea del Sur consideró infundada la medida y eliminó a Japón de su lista de socios comerciales “de confianza” – categoría que otorga tratamientos preferenciales de exportación–, con entrada en vigor a partir de septiembre. Además, el 22 de agosto Corea del Sur anunció oficialmente que no renovará el Acuerdo de

MÉXICO CIERRA OFICINAS COMERCIALES EN EL EXTERIOR

El gobierno de México decidió cerrar las oficinas de representación comercial en China, Japón, Bélgica, Uruguay, Canadá y Francia y utilizar las embajadas para promover sus negocios e inversiones. El gobierno sustenta esta decisión en su política de austeridad, aunque asegura que el cierre de las representaciones comerciales en el extranjero no pone en riesgo los flujos comerciales o de inversión.

Seguridad General de Información Militar (GSOMIA, por su sigla en inglés) con Japón.

Las citadas medidas se producen en un contexto de conflicto entre ambos países que se origina con la orden de la Corte Suprema surcoreana a algunas compañías japonesas, incluidas Nippon Steel y Mitsubishi Heavy Industries, de compensar a las víctimas de trabajos forzados sin paga durante la colonización japonesa entre 1910 y 1945. Japón alega que la cuestión ya está regulada por el acuerdo bilateral de 1965. Estas tensiones generan incertidumbre en las negociaciones de la Asociación Económica Integral Regional (RCEP, por su sigla en inglés) y en las del Tratado de Libre Comercio entre China, Japón y Corea del Sur.

ISRAEL Y COREA DEL SUR CONCLUYEN NEGOCIACIONES PARA UN TLC

Tras casi tres años, Corea del Sur e Israel finalizaron las negociaciones para la firma de

un acuerdo de libre comercio. Una vez que se ponga en efecto, la mayor parte de las exportaciones israelíes al mercado coreano estarán exentas de aranceles, incluyendo maquinaria y equipos eléctricos, dispositivos mecánicos, fertilizantes, equipos médicos, cosméticos, plásticos, metales, jugos de fruta y vinos. En el sentido inverso, se reducirán los aranceles de los productos de Corea del Sur exportados a Israel, tales como automóviles y autopartes, refrigeradores, equipos médicos, componentes electrónicos, juguetes, plásticos y productos químicos.

Israel calificó al acuerdo como “histórico” y es el primero que firma con un país del este de Asia. Corea del Sur es líder en la producción de componentes de memoria y el segundo productor de semiconductores. Asimismo, es el mayor constructor de barcos del mundo y su industria automotriz es considerada una de las más grandes a nivel global.

COREA DEL SUR RATIFICA TLC CON CENTROAMÉRICA

Corea del Sur ratificó en agosto su tratado de libre comercio con un bloque de cinco países centroamericanos –Costa Rica, El Salvador, Honduras, Nicaragua y Panamá–. Los países centroamericanos deben ahora concluir con su propia aprobación legislativa para que el acuerdo se efectivice –excepto Nicaragua y Costa Rica, donde esto ya es un hecho y el acuerdo estará operativo a partir de octubre–.

Guatemala, país que había participado de las primeras rondas de negociación, quedó finalmente afuera del acuerdo. No obstante, el presidente Jimmy Morales aseguró que buscará la adhesión de su país en 2019. La Asociación Nacional del Café (Anacafé) es uno de los sectores que está demandando activamente un TLC con Corea del Sur.



Ministerio de Relaciones Exteriores y Culto
República Argentina

Fecha de cierre del número: 30 de agosto de 2019

Lo expresado en este informe no necesariamente refleja la opinión del Ministerio de Relaciones Exteriores y Culto de la Argentina.

Los hipervínculos a otros sitios Web tienen una finalidad meramente informativa y no implican responsabilidad ni consentimiento de su contenido por parte del CEI.